

## FORAGE ORBIT GARANT INC. ANNONCE SES RÉSULTATS FINANCIERS POUR LE DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2013

- Les produits ont été de 24,2 M\$ au deuxième trimestre de l'exercice 2013 (« T2 2013 »), par rapport à 32,4 M\$ au deuxième trimestre de l'exercice 2012 (« T2 2012 »)
- 240 553 mètres forés, par rapport aux 323 760 mètres au T2 2012
- La dette à long terme a diminué de 3,1 M\$ au T2 2013
- Une marge brute ajustée (excluant la charge d'amortissement) de 22,2 % par rapport à 28,3 % au T2 2012
- Le BAIIA a totalisé 3,1 M\$, par rapport à 5,8 M\$ au T2 2012
- Une perte nette de 0,3 M\$ ou de 0,01 \$ par action (de base et dilué) au T2 2013, par rapport au résultat net de 1,9 M\$ ou 0,06 \$ par action (de base) et 0,05 \$ par action (dilué) au T2 2012

**Val-d'Or (Québec), le 12 février 2013** – Forage Orbit Garant inc. (TSX : OGD) (« Orbit Garant » ou « la Société ») a présenté aujourd'hui ses résultats pour les périodes de trois et six mois terminées le 31 décembre 2012. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens, sauf si indication contraire. Les pourcentages sont calculés selon les chiffres contenus dans les états financiers et pourraient ne pas correspondre aux montants arrondis présentés dans ce communiqué de presse.

### Sommaire de T2 2013

(\$ en millions de dollars, sauf le résultat par action)	3 mois terminés le 31 déc. 2012	3 mois terminés le 31 déc. 2011	6 mois terminés le 31 déc. 2012	6 mois terminés le 31 déc. 2011
Produits	24,2 \$	32,4 \$	59,1 \$	69,5 \$
Marge brute <sup>1</sup>	2,9 \$	7,1 \$	9,8 \$	16,0 \$
Marge brute (%) <sup>1</sup>	11,9	21,7	16,6	23,0
Marge brute ajustée (%) <sup>1</sup>	22,2	28,3	24,9	28,9
BAIIA	3,1 \$	5,8 \$	9,4 \$	14,1 \$
Résultat net (perte nette)	(0,3) \$	1,9 \$	1,7 \$	5,5 \$
Résultat (perte) par action ordinaire				
- de base	(0,01) \$	0,06 \$	0,05 \$	0,17 \$
- dilué	(0,01) \$	0,05 \$	0,05 \$	0,16 \$
Mètres forés	240 553	323 760	545 386	691 007

<sup>1</sup> Conformément aux IFRS, la marge brute inclut certaines dépenses d'amortissement. Aux fins de comparaison, la marge brute ajustée est présentée sans ces charges d'amortissement.

«Nos résultats du deuxième trimestre de l'exercice 2013 reflètent une baisse des produits des contrats au Canada et à l'international, car bon nombre de nos clients, des petites sociétés minières, ont réduit ou suspendu les activités de forage. La plupart de nos clients qui sont des grandes et moyennes sociétés minières restent fidèles à leurs projets existants, mais nous n'avons pas vu de demande accrue de ces clients dans la nouvelle année civile et certains ont retardé ou suspendus leurs projets», a déclaré Éric Alexandre, président et chef de la direction d'Orbit Garant. «Notre perte nette pour le trimestre découle de l'effet combiné de la baisse continue des activités à marge plus élevée d'activités de forage à l'international et de la diminution des activités de forage des petites sociétés minières ayant une base de coût fixe plus élevée, après une période soutenue d'investissement dans l'expansion de nos opérations et de notre capacité».

«Avec un regard vers l'avenir, nous nous attendons que la pression sur des prix continue en raison de l'excédent actuel de la capacité des services de forage sur le marché, ce qui continuera d'influencer notre taux d'utilisation et la marge brute à court terme. Toutefois, comme notre deuxième trimestre est habituellement notre période d'activité la plus faible, nous nous attendons à ce que notre taux d'utilisation s'améliore graduellement au cours de la deuxième partie de l'exercice 2013», a ajouté M. Alexandre. «Nous continuerons à surveiller étroitement les conditions du marché et de gérer notre personnel et les niveaux de stock, les dépenses en immobilisations et notre bilan, en conséquence. Compte tenu des conditions actuelles difficiles du marché, nous avons réduit l'implantation des technologies et contrôles informatisés et on s'attend maintenant à avoir environ 20 foreuses dotés de cette technologie à la fin de l'exercice 2013, par rapport à l'objectif initial d'environ 30 foreuses».

« Malgré les défis que posent les conditions du marché actuel, nous restons engagés à notre stratégie à long terme d'innovation technologique, augmentant la productivité des foreurs, la valorisation des possibilités de croissance et le renforcement des relations à long terme avec nos clients. Nous croyons que nous avons fait des progrès significatifs dans ces domaines et que nous sommes mieux positionnés aujourd'hui qu'à n'importe quel moment dans notre passé, afin d'accroître la valeur pour nos actionnaires, lorsque les conditions du marché s'amélioreront».

## **Résultats du deuxième trimestre**

Pour le T2 2013, les produits réalisés par la Société ont diminué de 25,5 % à 24,2 M\$, par rapport à 32,4 M\$ au T2 2012. Cette baisse des produits est principalement attribuable à la réduction des mètres forés, car quelques-uns des clients de la Société ont suspendu ou ralenti leurs activités de forage. La diminution a été partiellement compensée par un produit moyen par mètre foré plus élevé au Canada au cours du présent trimestre. De plus, la Société a subi une diminution des activités de forage du minerai de fer au Canada et en Afrique de l'Ouest. Le nombre de mètres forés par la Société a été de 240 553 au T2 2013, par rapport à 323 760 au T2 2012. Les produits moyens par mètre foré de la Société au T2 2013 étaient de 98,54 \$ par rapport à 95,92 \$ au T2 2012.

Les produits tirés du forage au Canada ont diminué de 21,8 % à 21,6 M\$ au T2 2013, par rapport à 27,6 M\$ au T2 2012, reflétant la baisse des mètres forés. Les produits issus des activités de forage à l'international ont diminué à 2,6 M\$ au T2 2013 par rapport à 4,8 M\$ au T2 2012, attribuable à la faible demande de services de forage.

La marge brute au T2 2013 a baissé à 2,9 M\$, par rapport à 7,1 M\$ au T2 2012. La marge brute était 11,9 %, au T2 2013 par rapport à 21,7 % au T2 2012. Conformément aux IFRS, les charges d'amortissement totalisant 2,5 M\$ sont incluses dans le coût des produits tirés de contrats pour le T2 2013, par rapport à 2,1 M\$ en charge d'amortissement pour le T2 2012. La marge brute ajustée, excluant les charges d'amortissement, a diminué à 22,2 % au T2 2013 par rapport à 28,3 % au T2 2012. La diminution de la marge brute au T2 2013 est attribuable à la réduction des mètres forés autant au Canada qu'à des

projets à l'international à marge plus élevée ainsi qu'à des frais de mobilisation de la main-d'œuvre et des équipements liés à des contrats terminés, non renouvelés ou non remplacés tel que prévu initialement.

Les frais généraux et administratifs ont été de 3,0 M\$ (12,3 % des produits) au T2 2013, par rapport à 3,8 M\$ (11,8 % des produits) au T2 2012. Conformément aux IFRS, la charge d'amortissement de 0,7 M\$ est incluse dans les frais généraux et administratifs au T2 2013, par rapport à 0,5 M\$ au T2 2012.

Les frais généraux et administratifs ajustés, excluant la charge d'amortissement, totalisent 2,2 M\$ (9,3 % des produits) au T2 2013, par rapport à 3,3 M\$ (10,2 % des produits) au T2 2012. La diminution des frais généraux et administratifs est attribuable à un gain de 0,8 M\$ d'un renversement partiel d'une considération conditionnelle associée à l'acquisition d'Advantage Control Technologies (1085820 Ontario Limited) en novembre 2010.

Le bénéfice avant intérêts, impôts, et amortissements (« le BAIIA ») <sup>2</sup> au T2 2013 totalisait 3,1 M\$, par rapport au BAIIA de 5,8 M\$ au T2 2012. Le BAIIA représentait 12,8 % des produits au T2 2013, par rapport à 17,8 % des produits au T2 2012. La diminution est principalement attribuable à la baisse des produits au Canada et à l'international.

La perte nette du T2 2013, s'est chiffré à 0,3 M\$ ou 0,01 \$ par action ordinaire (de base et dilué) à comparer au résultat net de 1,9 M\$ ou 0,06 \$ par action ordinaire (de base) et 0,05 \$ par action (dilué) au T2 2012. Au cours du trimestre, la perte nette de la Société résulte de l'impact de la baisse des produits et une réduction de la marge brute.

### **Résultats de six mois**

Pour les six mois terminés le 31 décembre 2012, Orbit Garant a généré 59,1 M\$, une baisse de 10,4 M\$ ou 15,0 %, par rapport à 69,5 M\$ pour les six premiers mois de l'exercice 2012. La baisse des produits de la Société est principalement due à la diminution des activités de forage au deuxième trimestre.

La marge brute du premier semestre de l'exercice 2013 a été 9,8 M\$ par rapport à 16,0 M\$ à la même période l'an dernier. La marge brute pour la première moitié de l'exercice 2013 a été de 16,6 %, par rapport à 23,0 % à la première moitié de l'exercice 2012. La marge brute ajustée excluant l'amortissement du premier semestre de 2013 a baissé à 24,9 % par rapport à 28,9 % au premier semestre de l'exercice 2012. La baisse de la marge brute est attribuable principalement à la diminution des activités à marge plus élevée à l'international, principalement des petites sociétés minières, clients de la Société, ainsi que les frais de mobilisation de la main-d'œuvre et des équipements liés à des contrats terminés, non renouvelés ou non remplacés tel que prévu initialement.

Le résultat net de la première moitié de l'exercice 2013 s'est chiffré à 1,7 M\$ ou 0,05 \$ par action ordinaire (de base et dilué) par rapport à 5,5 M\$ ou 0,17 \$ par action (de base) et 0,16 %\$ par action (dilué) lors de la même période de l'exercice précédent. La baisse du résultat net de la Société est principalement due à la diminution des activités à marge plus élevée à l'international, des petites sociétés minières, clients de la Société, au cours des six premiers mois de l'exercice 2013. Cette baisse est aussi attribuable au déclin des activités au Canada au T2 2013.

Le BAIIA des premiers six mois de l'exercice 2013 a baissé de 33,3 % à 9,4 M\$, par rapport à 14,1M\$ à la même période de l'exercice précédent. La marge du BAIIA des premiers six mois de l'exercice 2013 a été de 15,9 % par rapport à 20,2 % au premier semestre de l'exercice 2012.

Au 31 décembre 2012, la Société avait un fonds de roulement de 51,8 M\$ et 33 276 519 d'actions ordinaires émises et en circulation.

## **Téléconférence**

Éric Alexandre, Président et chef de la direction et Alain Laplante, Vice-président et chef de la direction financière, tiendront une téléconférence pour les analystes et les investisseurs le mercredi 13 février 2013 à 10H00 (HE). Les numéros pour la téléconférence sont 647.427.7450 ou le 1.888.231.8191. La téléconférence se déroulera en anglais et un flux audio en direct sera disponible sur le site web : <http://www.newswire.ca/en/webcast/detail/1106971/1206393>

Pour accéder à la reprise de la téléconférence, composer le 416.849.0833 ou le 1.855.859.2056 et le code numérique 95980650. La reprise de l'appel sera disponible jusqu'au 20 février 2013. Celle-ci sera aussi accessible sur le site web ci-haut mentionné.

## **À propos de Forage Orbit Garant**

De son bureau chef à Val-d'Or, Québec, Orbit Garant est l'une des plus grandes sociétés canadiennes de forage, offrant des services de forage souterrain et de surface au Canada et à l'international avec ses 224 appareils de forage et plus de 800 employés. Orbit Garant offre ses services aux grandes, moyennes et petites sociétés minières à chaque étape de l'exploration minière, du développement et de la production. La Société offre aussi des services de forage géotechnique aux compagnies minières ou d'exploration, aux cabinets de consultants en ingénierie et environnement et aux agences gouvernementales. Pour plus d'information, visiter le site web : [www.orbitgarant.com](http://www.orbitgarant.com).

*(2) Selon la direction, le BAIIA constitue une mesure supplémentaire utile aux fins de l'évaluation du rendement de l'exploitation compte non tenu du service de la dette, des dépenses en immobilisations et des impôts sur les bénéfices. Cependant, le BAIIA ne constitue pas une mesure reconnue du bénéfice conformément IFRS et ils n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA pourrait ne pas être comparable à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ne doit pas être interprété comme un substitut du résultat net (qui est déterminé selon les IFRS), comme une indication du rendement de la Société ou comme une mesure de la liquidité et des flux de trésorerie. La méthode que la Société utilise pour calculer le BAIIA pourrait différer considérablement des méthodes utilisées par d'autres sociétés ouvertes et, par conséquent, elle pourrait ne pas être comparable aux mesures analogues utilisées par d'autres sociétés ouvertes.*

## **Énoncés prospectifs**

*Le présent communiqué de presse peut contenir des énoncés prospectifs (au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables) relativement aux activités de Forage Orbit Garant inc. (la « Société ») et à l'environnement au sein duquel elle exerce ses activités. Les énoncés prospectifs sont identifiés par des mots comme « croire », « prévoir », « s'attendre », « planifier », « sera », « pourrait » et autres expressions similaires. Ces énoncés sont établis selon les attentes, les estimations, les projections et les prévisions de la Société. Ils ne garantissent en rien les rendements futurs et comportent des risques et des incertitudes difficiles à contrôler ou à prévoir. Ces risques et ces incertitudes sont décrits plus en détail dans les documents réglementés de la Société déposés sur SEDAR, à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com). Rien ne garantit l'exactitude de ces énoncés prospectifs, et les résultats réels pourraient être sensiblement différents de ceux prévus dans ces énoncés prospectifs. Par conséquent, il est conseillé au lecteur de ne pas se fier entièrement à ces énoncés. De plus, ces énoncés ne sont valables qu'à la date à laquelle ils sont exprimés. La Société ne se tient pas obligée de mettre ces énoncés prospectifs à jour, ou de tenir compte de nouvelles informations, événements ou circonstances.*

## **Personnes-ressources :**

Alain Laplante

Bruce Wigle

Vice-président et chef de la direction financière  
(819) 824-2707, poste 122

Relations avec les investisseurs  
(416) 447-4740, poste 232