

FORAGE ORBIT GARANT INC. ANNONCE SES RÉSULTATS FINANCIERS POUR LE TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2013

- Les produits ont été de 23,7 M\$ au troisième trimestre de l'exercice 2013 (« T3 2013 »), par rapport à 41,7 M\$ au troisième trimestre de l'exercice 2012 (« T3 2012 »)
- 239 960 mètres forés, par rapport aux 396 525 mètres au T3 2012
- Une marge brute ajustée (excluant la charge d'amortissement) de 25,3 % par rapport à 29,4 % au T3 2012
- Le BAIIA a totalisé 2,9 M\$, par rapport à 8,3 M\$ au T3 2012
- Une perte nette de 0,6 M\$ ou de 0,02 \$ par action (de base et dilué) au T3 2013, par rapport au résultat net de 3,5 M\$ ou 0,10 \$ par action (de base et dilué) au T3 2012

Val-d'Or (Québec), le 14 mai 2013 – Forage Orbit Garant inc. (TSX : OGD) (« Orbit Garant » ou « la Société ») a présenté aujourd'hui ses résultats pour les périodes de trois et neuf mois terminées le 31 mars 2013. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens, sauf si indication contraire. Les pourcentages sont calculés selon les chiffres contenus dans les états financiers et pourraient ne pas correspondre aux montants arrondis présentés dans ce communiqué de presse.

Sommaire de T3 2013

(\$ en millions de dollars, sauf le résultat par action)	3 mois terminés le 31 mars 2013	3 mois terminés le 31 mars 2012	9 mois terminés le 31 mars 2013	9 mois terminés le 31 mars 2012
Produits	23,7 \$	41,7 \$	82,8 \$	111,3 \$
Marge brute ¹	3,4 \$	10,0 \$	13,2 \$	26,0 \$
Marge brute (%) ¹	14,5	23,9	16,0	23,3
Marge brute ajustée (%) ¹	25,3	29,4	25,0	29,1
BAIIA	2,9 \$	8,3 \$	12,3 \$	22,3 \$
Résultat net (perte nette)	(0,6) \$	3,5 \$	1,1 \$	9,0 \$
Résultat (perte) par action ordinaire				
- de base	(0,02) \$	0,10 \$	0,03 \$	0,27 \$
- dilué	(0,02) \$	0,10 \$	0,03 \$	0,26 \$
Mètres forés	239 960	396 525	785 346	1 087 532

¹ Conformément aux IFRS, la marge brute inclut certaines dépenses d'amortissement. Aux fins de comparaison, la marge brute ajustée est présentée sans ces charges d'amortissement.

« Nous continuons à faire face à des conditions de marché difficiles, car beaucoup de nos clients de petites sociétés d'exploration opérant tant au Canada qu'à l'international, ont réduits, ou suspendus leurs programmes de forage, en grande partie en raison de leurs difficultés actuelles à se procurer les capitaux pour financer leurs activités d'exploration en cours. De plus, nous avons également connu des retards de démarrage de nouveaux projets et la baisse des activités sur des projets existants de certains de nos clients de moyennes et grandes sociétés minières, car ils cherchent à limiter les coûts," a déclaré Éric Alexandre, président et chef de la direction d'Orbit Garant. "Les conditions du marché actuel continuent d'entraîner une baisse de la capacité d'utilisation et une pression à la baisse sur les prix dans l'industrie minière de forage. Nous avons connu des ralentissements de l'industrie semblables dans le passé et nous mettons en œuvre les mesures appropriées pour contrôler nos coûts à court terme, incluant la réduction de nos frais généraux et administratifs, le nombre de nos employés et nos dépenses en immobilisation afin de s'ajuster au niveau actuel des activités. Cependant, nous croyons aussi qu'il est essentiel de maintenir notre capacité nécessaire afin de répondre aux exigences de nos clients lorsque les conditions de l'industrie s'amélioreront.»

« Nous demeurons concentrés sur les initiatives visant à établir des relations avec notre clientèle actuelle et attirer de nouvelles opportunités. Orbit Garant a récemment formé un partenariat stratégique avec une société de services, opérant dans le nord-ouest de l'Ontario et a ouvert un nouveau bureau à Thunder Bay pour soutenir nos initiatives de développement des affaires dans le nord de l'Ontario,» a poursuivi Éric Alexandre. "Nos foreuses informatisées continuent à bien performer sur les projets de nos clients où elles ont été déployées, livrant des économies de coûts et des gains en productivité. Nous demeurons entièrement engagés à cette nouvelle technologie et nous nous attendons à de futurs déploiements lorsque la demande sur le marché reprendra. Nous évaluons aussi les possibilités stratégiques pour rehausser notre présence sur certains marchés internationaux. Nous croyons que ces mesures apporteront une valeur ajoutée à nos clients existants et une proposition de services plus attrayante afin d'attirer de nouveaux clients ».

Résultats du troisième trimestre

Pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2013 (« T3 2013 »), les produits réalisés par la Société ont diminué de 43,2 % de 23,7 M\$, par rapport à 41,7 M\$ pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2012 (« T3 2012 »). Cette baisse des produits est principalement attribuable à la réduction des mètres forés, car quelques-uns des clients de la Société ont suspendu ou ralenti leurs activités de forage et à une diminution des produits moyens par mètre foré au T3 2013 par rapport au T3 2012. De plus, la Société a subi une diminution des activités de forage du minerai de fer au Canada et en Afrique de l'Ouest. Le nombre de mètres forés par la Société a été de 239 960 au T3 2013, par rapport à 396 525 au T3 2012. Les produits moyens par mètre foré de la Société au T3 2013 étaient de 97,80 \$ par rapport à 101,68 \$ au T3 2012.

Les produits tirés du forage au Canada ont diminué de 34,5 % à 23,3 M\$ au T3 2013, par rapport à 35,6 M\$ au T3 2012, reflétant la baisse des mètres forés et une diminution des produits par mètre foré durant le trimestre. Les produits issus des activités de forage à l'international ont diminué à 0,4 M\$ au T3 2013 par rapport à 6,1 M\$ au T3 2012, attribuable à la faible demande de services de forage.

La marge brute au T3 2013 a baissé à 3,4 M\$, par rapport à 10,0 M\$ au T3 2012. La marge brute était 14,5 %, au T3 2013 par rapport à 23,9 % au T3 2012. Conformément aux IFRS, les charges d'amortissement totalisant 2,6 M\$ sont incluses dans le coût des produits tirés de contrats pour le T3 2013, par rapport à 2,3 M\$ en charge d'amortissement pour le T3 2012. La marge brute ajustée, excluant les charges d'amortissement, a diminué à 25,3 % au T3 2013 par rapport à 29,4 % au T3 2012. La diminution de la marge brute au T3 2013 est attribuable à la réduction des mètres forés autant au Canada qu'à des projets à l'international à marge plus élevée, à une baisse des produits moyens par mètre foré, ainsi qu'à des frais de mobilisation de la main-d'œuvre et des équipements liés à des contrats terminés, non renouvelés ou non remplacés tels que prévu initialement.

Les frais généraux et administratifs ont été réduits à 3,8 M\$ (16,0 % des produits) au T3 2013, par rapport à 4,6 M\$ (11,0 % des produits) au T3 2012. Conformément aux IFRS, la charge d'amortissement de 0,7 M\$ est incluse dans les frais généraux et administratifs au T3 2013, identique au T3 2012.

Les frais généraux et administratifs ajustés, excluant la charge d'amortissement, ont été réduits à 3,1 M\$ (13,0 % des produits) au T3 2013, par rapport à 3,9 M\$ (9,4 % des produits) au T3 2012. La Compagnie a réduit le total de ses frais généraux et administratifs et continuera d'ajuster ses dépenses selon le niveau des activités de forage.

Le bénéfice avant intérêts, impôts, et amortissements (« le BAIIA »)² au T3 2013 totalisait 2,9 M\$, par rapport au BAIIA de 8,3 M\$ au T3 2012. Le BAIIA représentait 12,3 % des produits au T3 2013, par rapport à 19,8 % des produits au T3 2012. La diminution est principalement attribuable à la baisse des produits au Canada et à l'international.

La perte nette du T3 2013, était de 0,6 M\$ ou 0,02 \$ par action ordinaire (de base et dilué) par rapport au résultat net de 3,5 M\$ ou 0,10 \$ par action ordinaire (de base et dilué) au T3 2012. Au cours du trimestre, la perte nette de la Société résulte de l'impact de la baisse des produits et une réduction de la marge brute.

Résultats des neuf mois

Pour les neuf mois terminés le 31 mars 2013, Orbit Garant a généré 82,8 M\$, une baisse de 28,5 M\$ ou 25,6 %, par rapport à 111,3 M\$ pour les neuf premiers mois de l'exercice 2012. La baisse des produits de la Société est principalement due à la diminution des activités de forage au deuxième et troisième trimestre de l'exercice 2013.

La marge brute des premiers neuf mois de l'exercice 2013 a été 13,2 M\$ par rapport à 26,0 M\$ à la même période l'an dernier. La marge brute pour les premiers neuf mois de l'exercice 2013 a été de 16,0 %, par rapport à 23,3 % aux premiers neuf mois de l'exercice 2012. La marge brute ajustée excluant l'amortissement des premiers neuf mois de l'exercice 2013 a baissé à 25,0 % de 29,1 % à la même période de l'exercice précédent. La baisse de la marge brute est attribuable principalement à la diminution des activités au Canada aux deuxième et troisième trimestres de l'exercice 2013 et à une baisse importante des activités à marge plus élevée à l'international au cours des premiers neuf mois de l'exercice 2013. La Société a aussi subi les frais de mobilisation de la main-d'œuvre et des équipements liés à des contrats terminés, non renouvelés ou non remplacés tel que prévu initialement.

Le résultat net des premiers neuf mois de l'exercice 2013 s'est chiffré à 1,1 M\$ ou 0,03 \$ par action ordinaire (de base et dilué) par rapport à 9,0 M\$ ou 0,27 \$ par action (de base) et 0,26 % par action (dilué) lors de la même période de l'exercice précédent. La baisse du résultat net de la Société est principalement due à la diminution des activités des activités au Canada aux deuxième et troisième trimestres de l'exercice 2013 et à une baisse importante des activités à marge plus élevée à l'international au cours des premiers neuf mois de l'exercice 2013.

Le BAIIA des premiers neuf mois de l'exercice 2013 a été de 12,3 M\$ à comparé à 22,3 M\$, par rapport à la même période de l'exercice précédent. La marge du BAIIA des premiers neuf mois de l'exercice 2013 a été de 14,8 % par rapport à 20,0 % aux premiers neuf mois de l'exercice 2012.

Au 31 mars 2013, la Société avait un fonds de roulement de 55,1 M\$ et 33 276 519 d'actions ordinaires émises et en circulation.

Téléconférence

Éric Alexandre, Président et chef de la direction et Alain Laplante, Vice-président et chef de la direction financière, tiendront une téléconférence pour les analystes et les investisseurs le mercredi 15 mai 2013 à 10H00 (HE). Les numéros pour la téléconférence sont 647.427.7450 ou le 1.888.231.8191. La téléconférence se déroulera en anglais et un flux audio en direct sera disponible sur le site web : <http://www.newswire.ca/en/webcast/detail/1153631/1259553>

Pour accéder à la reprise de la téléconférence, composer le 416.849.0833 ou le 1.855.859.2056 et le code numérique 59454667. La reprise de l'appel sera disponible jusqu'au 22 mai 2013. Celle-ci sera aussi accessible sur le site web ci-haut mentionné.

À propos de Forage Orbit Garant

De son bureau chef à Val-d'Or, Québec, Orbit Garant est l'une des plus grandes sociétés canadiennes de forage, offrant des services de forage souterrain et de surface au Canada et à l'international avec ses 224 appareils de forage et plus de 600 employés. Orbit Garant offre ses services aux grandes, moyennes et petites sociétés minières à chaque étape de l'exploration minière, du développement et de la production. La Société offre aussi des services de forage géotechnique aux compagnies minières ou d'exploration, aux cabinets de consultants en ingénierie et environnement et aux agences gouvernementales. Pour plus d'information, visiter le site web : www.orbitgarant.com.

(2) Selon la direction, le BAIIA constitue une mesure supplémentaire utile aux fins de l'évaluation du rendement de l'exploitation compte non tenu du service de la dette, des dépenses en immobilisations et des impôts sur les bénéfices. Cependant, le BAIIA ne constitue pas une mesure reconnue du bénéfice conformément IFRS et ils n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA pourrait ne pas être comparable à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ne doit pas être interprété comme un substitut du résultat net (qui est déterminé selon les IFRS), comme une indication du rendement de la Société ou comme une mesure de la liquidité et des flux de trésorerie. La méthode que la Société utilise pour calculer le BAIIA pourrait différer considérablement des méthodes utilisées par d'autres sociétés ouvertes et, par conséquent, elle pourrait ne pas être comparable aux mesures analogues utilisées par d'autres sociétés ouvertes.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué de presse peut contenir des énoncés prospectifs (au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables) relativement aux activités de Forage Orbit Garant inc. (la « Société ») et à l'environnement au sein duquel elle exerce ses activités. Les énoncés prospectifs sont identifiés par des mots comme « croire », « prévoir », « s'attendre », « planifier », « sera », « pourrait » et autres expressions similaires. Ces énoncés sont établis selon les attentes, les estimations, les projections et les prévisions de la Société. Ils ne garantissent en rien les rendements futurs et comportent des risques et des incertitudes difficiles à contrôler ou à prévoir. Ces risques et ces incertitudes sont décrits plus en détail dans les documents réglementés de la Société déposés sur SEDAR, à l'adresse www.sedar.com. Rien ne garantit l'exactitude de ces énoncés prospectifs, et les résultats réels pourraient être sensiblement différents de ceux prévus dans ces énoncés prospectifs. Par conséquent, il est conseillé au lecteur de ne pas se fier entièrement à ces énoncés. De plus, ces énoncés ne sont valables qu'à la date à laquelle ils sont exprimés. La Société ne se tient pas obligée de mettre ces énoncés prospectifs à jour, ou de tenir compte de nouvelles informations, événements ou circonstances.

Personnes-ressources :

Alain Laplante
Vice-président et chef de la direction financière
(819) 824-2707, poste 122

Bruce Wigle
Relations avec les investisseurs
(416) 447-4740, poste 232